



ความปลอดภัยครอบคลุมทุกส่วน ด้าน นายการุณ เตชามูรพานนท์ ที่ปรึกษา อิศระด้านธุรกิจ บริษัท ซอร์สไฟร์ จำกัด กล่าวในทิศทางเดียวกันว่า ตลาดระบบ รักษาความปลอดภัยในประเทศไทยมีการเติบโต 30-40% อย่างต่อเนื่องในช่วง 2-3 ปีที่ผ่านมา ทำให้บริษัทซอร์สไฟร์ซึ่งเป็นผู้พัฒนาโซลูชันระบบรักษาความปลอดภัยที่มีจุดเด่นเรื่องซอฟต์แวร์ป้องกันการบุกรุกแบบ Next Generation IPS จากโคลัมเบีย สนใจเข้ามาลงทุนตั้งสำนักงานในเมืองไทย

หลังจากที่ได้เข้ามาทำตลาดผ่านตัวแทนจำหน่ายระยะหนึ่ง “ขณะนี้อยู่ในขั้นตอนการจัดตั้งบริษัท ในไทย คาดว่าจะเห็นบริษัทเป็นรูปเป็นร่างในช่วง 4-6 เดือนหลังจากนี้ ซึ่งการเปิดบริษัทในไทยก็คาดว่าจะทำให้รายได้ของซอร์สไฟร์ปีนี้เติบโตได้ไม่ต่ำกว่า 7 เท่าจากปีที่แล้ว” นายการุณกล่าว

เป้าหมายของบริษัทคือการขยายฐานลูกค้าองค์กรขนาดใหญ่ อาทิ สถาบันการเงิน หน่วยงานภาครัฐ และ

โทรคมนาคม เพราะลูกค้ากลุ่มนี้เริ่มเห็นความจำเป็นของการมีโซลูชันรักษาความปลอดภัยมากขึ้น พร้อมกับแผนการพัฒนาของทางกรจำหน่ายในไทยให้เข้มแข็งขึ้นในการทำงานกับพาร์ทเนอร์อย่างใกล้ชิด

“สินค้าของบริษัทมี 3 กลุ่ม คือแบบ ปลั๊กแอนด์เพลย์ ที่มาติดตั้งใช้งานได้ทันที สินค้ากลุ่มนี้คู่แข่งค่อนข้างเยอะ ต้องเน้นแข่งกันเรื่องราคา แบบที่ 2 คือโซลูชันที่ผู้ใช้จำเป็นต้องมีความรู้เรื่อง การจัดการระบบ และแบบที่ 3 Next Gen IPS ซึ่งเป็นผลิตภัณฑ์ไฮไลต์ของบริษัท เป็นโอเพ่นซอร์สให้ผู้ใช้ปรับแต่งการใช้งานได้ง่าย ทั้งยังมีระบบปรับตัวเองได้อย่างอัตโนมัติ”

นายการุณกล่าวว่า ปัจจุบันซอร์สไฟร์มีลูกค้าในไทยประมาณ 30 ราย อยู่ในกลุ่มสถาบันการเงินและราชการ ซึ่งปีนี้ลูกค้าธนาคารมีแนวโน้มการลงทุนเพิ่มขึ้น เพราะใช้เทคโนโลยีเก่ามา 2-3 ปีแล้ว หลายแห่งจึงมีแผนปรับระบบรักษาความปลอดภัย